

# Consultant (m/w/d) im Bereich Apothekenmanagement im Innen- und Außendienst / Berlin

Nikolastraße 16  
info@medion-personalvermittlung.de  
Phone : +49 175 4793422  
Web : <https://medion-personalvermittlung.de>



## Job Summary

---

Vacancy :

Deadline : Nov 01, 2025

Published : Dez 17, 2024

Employment Status : Full Time

Experience : Any

Salary : n.VB.

Gender : Any

Career Level : Any

Qualification : Abgeschlossene pharmazeutische / kaufmännische Ausbildung oder ein pharmazeutisches / betriebswirtschaftliches Studium

## Job Description

---

in Vollzeit

## Education & Experience

---

Sie sind ein wichtiger und fachkompetenter Ratgeber (m/w/d) für Ihre Gesprächspartner rund um die Prozesse in der Apotheke und betreuen Kunden telefonisch, vor Ort oder in Online-Meetings. Sie sind als „Partner mit Perspektive“ für die erfolgreiche Ausrichtung der Apotheken, mit Fokus auf Aufbau- und Ablauforganisation, verantwortlich. Zudem haben Sie die Möglichkeit die Weiterentwicklung des Bereichs, der aktuell aus 30 Mitarbeitenden besteht, im Rahmen des internen Business Development mitzugestalten. Ihre Aufgaben: Individuelle Kundenberatung im Rahmen der Aufbau- und Ablauforganisation mit Fokus auf Prozessverbesserungen und der erfolgreichen betriebswirtschaftlichen Ausrichtung einer Apotheke. Von der Analyse der Ist-Situation, über die Erarbeitung von Konzepten bis zur operativen Umsetzung und Installation von Software-Modulen begleiten Sie die Apotheken als fachkompetenter Partner auf Augenhöhe. Übernahme der Betreuung von Einzelapotheken und Apothekenverbänden als zentraler Ansprechpartner vor Ort, telefonisch oder auch in Online-Meetings. Vertriebsunterstützung im Rahmen von Kundenakquise, Organisation und Durchführung von Veranstaltungen und Seminaren sowie Repräsentation des Unternehmens und des Bereichs auf Messen, Kongressen und firmeneigenen Veranstaltungen

## **Must Have**

---

Ihr Profil: Abgeschlossene pharmazeutische / kaufmännische Ausbildung oder ein pharmazeutisches / betriebswirtschaftliches Studium. Umfangreiche Kenntnisse der Geschäftsprozesse einer Apotheke mit betriebswirtschaftlichem Fokus. Unternehmerische Denk- und Handlungsweise in Verbindung mit der Fähigkeit, Potenziale zu erkennen sowie ein Eigenverantwortliches Handeln und eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise. Analytisches Denken, Planungs- und Organisationstalent sowie eine offene und proaktive Kommunikationsfähigkeit. „Out-of-the-Box“ – Thinking gepaart mit einem gesunden Selbstbewusstsein und Durchsetzungsvermögen. Die Fähigkeit Mitarbeiter\*innen für Veränderungen zu begeistern und diese in der Transformation zu begleiten. Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen (Outlook, PowerPoint, Teams, Excel).

## **Educational Requirements**

---

Abgeschlossene pharmazeutische / kaufmännische Ausbildung oder ein pharmazeutisches / betriebswirtschaftliches Studium

## **Compensation & Other Benefits**

---