

# Vertriebsleiter/in (m/w/d) Region Südwest – Mainz



info@medion-personalvermittlung.de

Phone :

Web :

## Job Summary

---

Vacancy :

Deadline : May 30, 2025

Published : März 11, 2025

Employment Status : Vollzeit

Experience : Any

Salary :

Gender : Any

Career Level : Any

Qualification :

## Job Description

---

in Vollzeit

## Education & Experience

---

Ihre Aufgaben: Sie übernehmen als Vertriebsleitung die Verantwortung für die strategiekonforme, umsatzverantwortliche und ergebnismitverantwortliche Führung unseres Vertriebes in der Region Südwest Sie verantworten unserer Niederlassungen in Mainz/Sörrenloch, Saarland, Stuttgart und Baden-Baden Dabei führen Sie (fachlich und disziplinarisch) ein Team von circa 15 MitarbeiterInnen und fungieren gleichzeitig als deren Coach In dieser Rolle setzen Sie vom ersten Tag an eigene Akzente und übernehmen Verantwortung für Strukturierung, Planung und der Umsetzung unserer Vertriebs- und Wachstumsstrategie in der Region Sie bauen unsere Kundenbeziehungen weiter aus und fungieren als erster Ansprechpartner (m/w/d) für kundenseitige Eskalationen Zudem repräsentieren Sie unser Unternehmen auf Fachmessen und Kongressen Außerdem sind Sie im Rahmen Ihrer Rolle auch für Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie das Einholen von Kundenfeedback zuständig

## **Must Have**

---

Ihr Profil: Sie haben Ihr Studium mit wirtschaftswissenschaftlichem Schwerpunkt erfolgreich abgeschlossen oder besitzen eine vergleichbare Ausbildung Sie verfügen über mindestens 2 Jahre relevante Berufserfahrung in der Leitung von Vertriebs-Teams und über mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen IT-Produkten und IT – Lösungen mit nachweisbaren Erfolgen Idealerweise bringen Sie Erfahrung im Vertrieb von Apotheken- oder Zahnarzt-Managementsystemen mit und kennen die Regularien in diesem Umfeld – gerne arbeiten wir Sie auch in diese Themen ein Sie treten selbstbewusst auf, sind kommunikationsstark und besitzen eine pragmatische Arbeitsweise Kundenorientierung und ein ausgeprägtes Verkaufsgespür sind für Sie selbstverständlich Fachkompetenz und Methodenkompetenz befähigen Sie, auch schwierige Situationen zu meistern Unternehmerisches Denken Sie besitzen sehr gute Deutsch- und MS Office-Kenntnisse und eine erhöhte Reisebereitschaft

## **Educational Requirements**

---

## **Compensation & Other Benefits**

---